

 <p>Unidad para las Víctimas</p>	<p>GUIA PARA LA APLICACIÓN Y EVALUACIÓN DE LOS INDICADORES CONTABLES Y FINANCIEROS DE LA UNIDAD PARA LA ATENCIÓN Y REPARACION INTEGRAL VICITMAS</p>	<p>Código: 750,15,04-12</p>
	<p>PROCESO DE GESTIÓN FINANCIERA Y CONTABLE</p>	<p>Versión: 01</p>
	<p>PROCEDIMIENTO FINANCIERO</p>	<p>Fecha: 27/12/2019 Página 1 de 9</p>

GUIA PARA LA APLICACIÓN Y EVALUACIÓN DE LOS INDICADORES CONTABLES Y FINANCIEROS DE LA UNIDAD PARA LA ATENCIÓN Y REPARACION INTEGRAL VICITMAS

UNIDAD PARA VICTIMAS

2019

1. OBJETIVO:

Determinar e interpretar la realidad financiera y contable de la Unidad para la atención y reparación integral a las Víctimas – UARIV; a través del diseño de indicadores financieros y contables, como herramienta necesaria para medir la estabilidad, la capacidad de contratación, la liquidez, los rendimientos, los gastos, los ingresos, el déficit o superávit de la entidad, para la toma de decisiones de la dirección general y del alto gobierno.

1.1. Objetivos Específicos:

- Determinar los indicadores financieros y contables que deben ser aplicados al cierre de cada vigencia.
- Aplicar los indicadores determinados para el proceso de Gestión Financiera y Contable.
- Analizar los resultados de cada uno de los indicadores y su pertinencia, frente al cometido Estatal de la UARIV y el contexto de la organización.
- Servir de herramienta para medir el desempeño institucional.
- Generar informes financieros que permitan verificar la gestión, tramite y uso eficiente de los recursos de la Unidad, dando cumplimiento a las responsabilidades de la Ley 1448 de 2011 y sus Decretos reglamentarios.

2. ALCANCE: Inicia con el diseño de los indicadores económicos y financieros que afectan los resultados financieros de la UARIV, además define los criterios de observación, medición, tendencias y concluye con los resultados que agregan valor a la misionalidad de la Entidad.

3. DEFINICIONES:

Administración de bienes: Se encarga de la adquisición, manejo, control y seguimiento de los bienes de uso público ya sean bienes muebles o inmuebles que, siendo de dominio de la Nación, la entidad territorial o particular, están destinados al uso de los habitantes, estos bienes pueden ser utilizados para el desarrollo de su proceso productivo o destinados a una comunidad específica mediante un acto administrativo del mismo estado.

Agregación: Es el proceso mediante el cual se suman algebraicamente los saldos y movimientos contables de una entidad agregadora con los saldos y movimientos del mismo periodo de otra entidad agregada, con el fin de generar saldos agregados y presentados como los de una sola entidad contable pública, a los usuarios que lo requieran.

Ayuda humanitaria: Son los recursos económicos, financieros, de infraestructura y bienes materiales de consumo y demás que son destinados a las poblaciones pobres que han sufrido una crisis humanitaria y que requieren satisfacer sus necesidades básicas de urgencia.

Capacidad Financiera: Es la capacidad que se tiene para llevar a cabo inversiones o pagos en un periodo de tiempo determinado, con el fin de lograr los objetivos previamente

determinados. Permite calcular el desarrollo y crecimiento, además de asegurar la liquidez y margen en las diferentes operaciones financieras.

Características de un indicador: Un indicador debe ser pertinente, funcional, disponibilidad de datos, interpretabilidad o fácil de entender, útil para la toma de decisiones y confiable con atributos de calidad estadística.

Comportamiento: La manera como se toman decisiones respecto al manejo de recursos económicos y financieros y su efecto en la generación de ingresos, gastos, inversiones y demás aspectos financieros.

Cumplimiento: Razón que indica el grado de ejecución de una tarea, actividad, programa, proyecto en un periodo determinado.

Depreciación: Mecanismo mediante el cual se reconoce el desgaste que sufre un bien durante su vida útil por el uso que se haga de él.

Déficit fiscal: El déficit fiscal se produce cuando en una administración pública los gastos son mayores que los ingresos en un periodo de tiempo, normalmente una vigencia o un periodo de un año.

Entidad Contable Pública (ECP): Es la "unidad mínima productora de información que se caracteriza por ser una unidad jurídica y/o administrativa y/o económica, que desarrolla funciones de cometido estatal y controla recursos públicos; en consecuencia, la entidad contable pública debe desarrollar el proceso contable y producir estados, informes y reportes contables con base en las normas que expida el Contador General de la Nación".

Estados Financieros: son informes contables claves para conocer la situación financiera de una Entidad, para la toma de decisiones económicas y financieras. En Colombia, los estados financieros deben elaborarse bajo los estándares internacionales de información financiera y contable, según Ley 1314 del 2009 "Por la cual se regulan los principios y normas de contabilidad e información financiera y de aseguramiento de información aceptadas en Colombia y por Resolución 533 de 2015 "La cual incorpora en el Régimen de Contabilidad Pública, el marco normativo para Entidades del Gobierno, conformado por el marco conceptual para la preparación y presentación de Información Financiera de acuerdo a la doctrina contable.

Formula: Define el nombre y las variables que intervienen para el cálculo; existen tres tipos de fórmulas: a. porcentual: razón entre dos variables con una misma unidad de medida, un numerador y un denominador multiplicados por 100 =x% b. Variación: Razón entre una misma variable, pero en periodos diferentes. Variable año 1 y Variable año 1+1 x 100= x%. c. promedio: Relación entre dos variables con distinta unidad de medida.

Gasto Social: El gasto social es aquella partida del presupuesto que el Estado destina a satisfacer las necesidades básicas de los ciudadanos. Las necesidades básicas son imprescindibles para lograr una vida digna, sana, prolongada, creativa y productiva. El Gasto Social como instrumento de gestión, ayuda a lograr la igualdad de oportunidades a

aquellos ciudadanos que se encuentran en niveles de pobreza o de pobreza extrema. Lo cual les dificulta de sobremanera el acceso universal a servicios de buena calidad.

Gasto de funcionamiento: Son los gastos relacionados con la adquisición de bienes y servicios necesarios para que la Institución cumpla con las funciones asignadas por la Constitución Política y la ley; y con el pago de los impuestos y multas a que estén sometidos legalmente.

Gastos de reparación a víctimas:

Hoja de indicador: La hoja de vida del indicador es un instrumento que permite identificar los factores importantes al documentar un indicador, tales como proceso, objetivo, fórmula, variables, unidad de medida, rango de gestión, metas, medidas periódicas y acumuladas, entre otros aspectos.

Indicador: Es una comparación entre dos o más tipos de datos que sirve para elaborar una medida cuantitativa o una observación cualitativa. Esta comparación arroja un valor, una magnitud o un criterio, que tiene significado para quien lo analiza. Un indicador debe ser construido con un claro criterio de utilidad, para asegurar la disponibilidad de los datos y resultados más relevantes en el menor tiempo posible y con un menor costo.

Indicadores Económicos: Miden la capacidad de administración de un proyecto, permite movilizar de manera adecuada los recursos financieros, cuantifican la fuente y el uso de los recursos que le permitan potenciar la capacidad financiera y recuperar los recursos financieros prestados o donados.

Indicadores Financieros: son herramientas que se diseñan utilizando la información financiera de la empresa, y son necesarias para medir la estabilidad, la capacidad de endeudamiento, la capacidad de generar liquidez, los rendimientos y las utilidades de la entidad, a través de la interpretación de las cifras obtenidas en los Informes Financieros de la Entidad.

Indicador de liquidez: La liquidez de una organización es juzgada por la capacidad para saldar las obligaciones a corto plazo que se han adquirido a medida que éstas se vencen. Se refieren no solamente a las finanzas totales de la empresa, sino a su habilidad para convertir en efectivo determinados activos y pasivos corrientes.

Indicador de servicio: Refleja los logros alcanzados por la entidad y se relaciona con los objetivos misionales, producto de una política pública, o programa o un proyecto sobre una población focalizada.

Ingresos totales: El ingreso nacional es la suma de todos los ingresos de los factores productivos de un país, durante un determinado período de tiempo.

Provisiones: Se reconocerán como provisiones, los pasivos a cargo de la entidad que estén sujetos a condiciones de incertidumbre en relación a su cuantía y/o vencimiento.

Recursos propios: Son las aportaciones que realizan los socios de una empresa, que constituyen el capital de la empresa, más las reservas acumuladas y los beneficios obtenidos que no han sido repartidos.

Riesgo: Hace referencia a la posibilidad de pérdida o incertidumbre que se tiene sobre el rendimiento de una inversión, imposibilitando que el negocio cubra sus obligaciones financieras en determinado periodo de tiempo y se vuelva inestable e insuperable.

Superávit fiscal: Cuando en una administración pública los ingresos son mayores que los gastos en un periodo de tiempo, normalmente una vigencia o año. Se origina cuando una administración pública es capaz de gestionar el suficiente dinero para afrontar sus gastos.

Tendencia: Es una serie histórica que indica la evolución o retroceso de un indicador desde un mismo enfoque, durante un periodo determinado, el cual puede ser comparado.

Unidad de medida: es una cantidad estandarizada de una determinada magnitud física, definida y adoptada por convención o por ley.

Valor absoluto: Es un valor numérico sin importar si su signo es positivo o negativo.

Valor Relativo: tiene la cifra de acuerdo con el lugar que ocupa en el número,

3. ACTIVIDADES: Los indicadores económicos y financieros se generan de los resultados de los Informes Financieros: Se requieren para medir varios aspectos y como se elabora

3.1 MATRIZ DE INDICADORES CONTABLES Y FINANCIEROS UARIV. La matriz como herramienta para medir el desempeño económico y financiero de la UARIV, define los siguientes indicadores:

1. Indicador Capacidad de contratación:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
CDP expedidos	Presupuesto asignado	$(\text{CDP expedidos} / \text{Presupuesto Asignado}) * 100$	Este indicador, mide la eficiencia en la asignación de los recursos del presupuesto asignado para la entidad, entre más se acerca al 100 significa que la entidad está siendo más eficiente en la asignación de sus recursos.	Anual
Interpretación: La UARIV utiliza el xxx de porcentaje de los recursos del total del presupuesto asignado.				

2. Indicador Presupuesto Ejecutado:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Pagos del Periodo	RP Expedidos	$(\text{Pagos del periodo} / \text{RP expedidos}) * 100$	El indicador mide la eficiencia en la ejecución del presupuesto asignado a la entidad; entre más se acerca al 100 significa que la entidad está siendo más eficiente la ejecución de sus recursos.	Anual
<p>Interpretación: La UARIV ejecuta el xxxx porcentaje de los Registros Presupuestales expedidos durante la vigencia xxxxx.</p>				

3. Indicador de liquidez:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Recursos propios + bancos + CUN	Pasivo Potencial (Probables indemnizaciones judiciales).	$\text{Recursos propios} + \text{bancos} + \text{CUN} / \text{Pasivo Potencial (Probables indemnizaciones judiciales)}$	El indicador mide la situación financiera y evalúa la capacidad de la Entidad para cumplir con sus obligaciones a corto plazo.	Anual
<p>Interpretación: Por cada peso (\$1) que la UARIV debe pagar en el corto plazo, cuenta con xx(\$xx) para respaldar el pago de las indemnizaciones.</p>				

4. Indicador de recaudo de Ingresos Propios del FRV:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Ingresos recaudados	Ingresos presupuestados.	$(\text{Ingresos recaudados} / \text{Ingresos Presupuestados}) * 100$	El indicador mide la capacidad que el FRV tiene para recaudar los recursos propios, mide la eficiencia del FRV en la liquidez de los derechos de cobro por los proyectos productivos.	Anual
<p>Interpretación: El FRV recauda el xxxx porcentaje de los derechos liquidados a cargo de los proyectos productivos, que han sido cobrados durante el periodo o vigencia fiscal.</p>				

5. Indicador Gasto Social UARIV:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Gastos de reparación a víctimas (Indemnización administrativa, ayuda humanitaria, reparación colectiva).	Ingresos totales	$(\text{Gastos de reparación a víctimas} / \text{ingresos totales}) * 100$	El indicador mide el porcentaje que representan los gastos de reparación a víctimas frente al ingreso total.	Anual
Interpretación: Determina el porcentaje ejecutado en la reparación e indemnización a víctimas, relacionando así el nivel de ejecución de la misionalidad de la UARIV.				

6. Indicador Gastos de Funcionamiento UARIV:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Gastos de Funcionamiento	Ingresos Totales	$(\text{Gastos de funcionamiento UARIV} / \text{ingresos totales}) * 100$	El indicador mide el porcentaje de gastos ejecutados por el rubro de funcionamiento, frente a los ingresos totales asignados a la UARIV.	Anual
Interpretación: La capacidad que tiene la UARIV para atender con sus recursos los gastos de funcionamiento (sueldos, salarios, prestaciones a cargo del empleador) y el pago de proveedores ocasionados por la operación de la entidad.				

7. Análisis Vertical:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Cuenta del Activo, Pasivo o Patrimonio	Activo Total Pasivo Total Patrimonio Total	$(\text{cuenta determinada} / \text{Activo Total}) * 100$	Determina cuanto representa cada cuenta del Activo frente al total del Activo, se divide la cuenta que se va a determinar, por el total del activo y luego se procede a multiplicar por 100.	Anual
Interpretación: La cuenta xxx dispone del xx porcentaje del total de Activos, pasivo o patrimonio.				

8. Análisis Horizontal variación absoluta \$:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Cuenta del Activo, Pasivo o Patrimonio Año 2	Cuenta del Activo, Pasivo o Patrimonio Año 1	$((\text{Cuenta determinada año 2} - \text{Cuenta determinada año 1})$	Este indicador determina diferencia en pesos de un periodo con respecto al periodo anterior,	Anual
Interpretación: Determina la variación en pesos, es decir la cuenta se incrementó o tuvo una variación positiva con respecto al año anterior.				

9. Análisis Horizontal variación relativa %:

VARIABLE 1	VARIABLE 2	FORMULA	ANALISIS	FRECUENCIA
Cuenta del Activo, Pasivo o Patrimonio Año 2	Cuenta del Activo, Pasivo o Patrimonio Año 1	$((\text{Cuenta determinada año 2} / \text{Cuenta determinada año 1}) - 1) * 100$	Este indicador determina la variación en porcentaje de un periodo con respecto al periodo anterior, se le resta 1, y el resultado se multiplica por 100, para convertirlo en porcentaje	Anual
Interpretación: Determina la variación en porcentaje, es decir la cuenta tuvo un crecimiento una variación positiva con respecto al año anterior.				

4. RECOMENDACIONES: Los indicadores económicos y financieros permiten

5. ANEXOS

Anexo 1. Matriz de indicadores económicos y financieros.

Anexo 2. Ficha del indicador.

Anexo 3: Informe de Análisis de resultados.

6. CONTROL DE CAMBIOS (Cambios realizados al procedimiento)

Versión	Fecha	Descripción de la modificación
---------	-------	--------------------------------



Unidad para
las **Víctimas**

**GUIA PARA LA APLICACIÓN Y EVALUACIÓN DE LOS
INDICADORES CONTABLES Y FINANCIEROS DE LA
UNIDAD PARA LA ATENCIÓN Y REPARACION
INTEGRAL VICITMAS**

Código: 750,15,04-12

PROCESO DE GESTIÓN FINANCIERA Y CONTABLE

Versión: 01

PROCEDIMIENTO FINANCIERO

Fecha: 27/12/2019

Página **9** de **9**

1	27/12/2019	Creación instructiva para la formulación, aplicación, evaluación y análisis de indicadores económicos y financieros de la UARIV.